

Für die Mobilität der Zukunft braucht es Menschen mit Visionen!

We are solution developers for the future of mobility. Der Fokus unserer Leistungen liegt in der **Entwicklung intelligenter Ventiltechnik und pneumatischer Kompressoren** für die Automobilindustrie. Um innovative Lösungen zu schaffen, braucht es Menschen mit **Leidenschaft** und Know-how. Deshalb sind **bei VENTREX in Graz** Spezialist*innen tätig, die quer über alle Bereiche zusammenarbeiten, voneinander lernen und gemeinsam wachsen. VENTREX ist Teil des börsennotierten Technologieunternehmens Aalberts N.V., wo Technologie relevant ist und wirkliche Fortschritte erzielt werden können – menschlich, finanziell und ökologisch.

Zur Verstärkung unseres Teams in Graz suchen wir DICH im Bereich

Technical Sales Automotive (w/m/d)

Deine Aufgaben in unserem Team:

- Beratungsintensiver Vertrieb von hochwertigen, technischen Produkten im Bereich der Ventil- und Kompressor-technik
- Neukundenakquise und nachhaltige Betreuung von Bestandskunden
- Technische Beratung für kundenspezifische Lösungen
- Umfassende Betreuung der Aufträge bis zur Abrechnung
- Verantwortung von der Angebotslegung bis zur Vertragsverhandlung
- Kunden- und Umsatzverantwortung im Vertriebsgebiet
- Marktanalysen, Potenzialermittlung und unterstützend bei der Strategieentwicklung des Unternehmens
- Produktvorführungen und Messeauftritte

Das bringst Du mit:

- Du hast eine abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, TU, FH) sowie mehrjährige Praxis bevorzugt in den Bereichen Maschinenbau/Wirtschaft
- Du bringst im Idealfall Vertriebserfahrung im Automotive-Bereich und Projektmanagement-Erfahrung mit
- Du lebst (technische) Empathie. Das bedeutet für uns, dass Du zuhörst, nachfragst, Dich in dein Gegenüber hineinversetzen kannst und dadurch zum bestmöglichen Ergebnis bzw. zur besten Lösung kommst.
- Du agierst entschlossen und hast Vertrauen in deine eigenen Fähigkeiten
- Du bringst MS Office- sowie gute Englisch-Kenntnisse mit

Arbeiten bei VENTREX:

Wir bieten Dir die Möglichkeit, Teil eines international erfolgreichen Unternehmens zu werden. Wir fördern kreatives Denken jenseits üblicher Grenzen. Kurze Kommunikationswege und hohe Reaktionsfreudigkeit zeichnen uns aus. Wir sind erfolgreich als Team und treffen einander auf Augenhöhe.

Für motivierte und engagierte Teamplayer/-innen bieten wir gute Karriere- und Entwicklungschancen.

**We are solution
developers for the
future of mobility.**



Interne Weiterbildung in der VENTREX Academy, Gleitzeit, Firmenparkplatz oder Jobticket und Firmenevents runden unser Angebot für dich ab.

Das Mindestgehalt für diese Position beträgt EUR 3.058,00 brutto monatlich auf Vollzeitbasis nach KV des metallverarbeitenden Gewerbes natürlich mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation.

Wenn du mit uns gemeinsam wachsen willst, sende deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an

Elisabeth Robausch

career@ventrex.com

+43 316 4676-457

www.ventrex.com