FUCHSHOFER PRÄZISIONSTECHNIK

Wir suchen

Technischer Verkäufer (m/w/d)

Vollzeit (38,5 Std.) – Eibiswald - Eintritt: ab sofort

Wir, die Fuchshofer Präzisionstechnik GmbH, sind ein innovatives österreichisches Unternehmen und etablierter Partner für unsere Kunden in der Luft- und Raumfahrt, der Halbleiterproduktion sowie weiteren höchst anspruchsvollen High-Tech Branchen.
Wenn Sie Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden haben, suchen wir Sie als Verstärkung für unser Vertriebsteam!

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- **Kundenbeziehungen stärken und neue Kunden gewinnen:** Sie betreuen und entwickeln bestehende Kundenbeziehungen in der Luft- und Raumfahrt sowie weiteren anspruchsvollen High-Tech-Branchen und erschließen aktiv neue Geschäftsmöglichkeiten.
- **Technische Lösungen mitgestalten:** Sie beraten unsere Kunden auf Augenhöhe, erkennen individuelle Anforderungen und entwickeln gemeinsam mit ihnen maßgeschneiderte technische Lösungen.
- **Vertrieb aktiv vorantreiben:** Sie organisieren und führen Kundentermine sowie Verhandlungen eigenständig und begleiten den gesamten Vertriebsprozess – von der Angebotsverfolgung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- **Schnittstellen verbinden:** Sie koordinieren die Zusammenarbeit zwischen Kunden, internen Fachabteilungen und Produktion und sorgen damit für eine reibungslose und erfolgreiche Auftragsabwicklung.
- **International unterwegs:** Sie betreuen Kunden im In- und Ausland und bringen die notwendige Reisebereitschaft mit (ca. 30 % Reisetätigkeit).
- **Unser Unternehmen repräsentieren:** Sie knüpfen wertvolle Kontakte, bauen Ihr Netzwerk aus und vertreten unser Unternehmen auf Fachmessen, Kongressen und Branchenveranstaltungen.

Ihr Profil:

- **Technische Basis:** Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung mit Matura (z. B. HTL), idealerweise ergänzt durch ein technisches Studium an einer FH oder TU.
- **Begeisterung für High-Tech:** Sie interessieren sich für innovative Technologien, anspruchsvolle technische Produkte und komplexe technische Zusammenhänge.
- **Freude am Kundenkontakt:** Sie arbeiten gerne mit Menschen, erkennen Kundenbedürfnisse und überzeugen durch ein professionelles und sicheres Auftreten.
- **Kommunikation auf Augenhöhe:** Sie bringen ausgeprägte Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden und Kollegen mit.

- **Eigenverantwortung:** Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und lösungsorientiert und überzeugen durch Verantwortungsbewusstsein, Organisationsgeschick und eine sorgfältige Arbeitsweise.
- **Erfahrung, die zählt:** Sie verfügen bereits über Berufserfahrung in einem technischen oder vertriebsorientierten Umfeld.
- **Zusätzliches Fachwissen:** Kenntnisse im Bereich Dual-Use sowie Erfahrung mit Metall-3D-Druck (Metal Additive Manufacturing) sind von Vorteil.

Was wir bieten:

- Nachhaltiger Arbeitsplatz bei verantwortungsvollem Arbeitgeber in High-Tech Branchen mit großem Zukunftspotential
- Wachsendes und innovatives Unternehmen mit flachen Hierarchien und modernsten Produktionstechniken im Bereich CNC Bearbeitung und Metall Additive Manufacturing
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem interessanten Marktumfeld

Sie können die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mitgestalten und einen wichtigen Beitrag zu unserem Erfolg leisten.

Für diese Position ist ein monatliches Brutto-Gehalt von EUR 4.000,00 vorgesehen.

Wir bieten jedoch eine marktkonforme Überzahlung in Abhängigkeit von Ihrer Qualifikation und Vorerfahrung, welche in einem persönlichen Gespräch vereinbart wird.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Foto und Lebenslauf!
✉ karriere@fuchshofer.at

Mit der Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erklären Sie sich ausdrücklich mit der zweckmäßigen Verarbeitung der von Ihnen übermittelten (personenbezogenen) Daten einverstanden.