FUCHSHOFER PRÄZISIONSTECHNIK

Wir suchen

Verkaufsleiter (m/w/d)

Vollzeit (38,5 Std.) – Eibiswald - Eintritt: ab sofort

Wir, die Fuchshofer Präzisionstechnik GmbH, sind ein innovatives österreichisches Unternehmen und etablierter Partner für unsere Kunden in der Luft- und Raumfahrt, der Halbleiterproduktion sowie weiteren höchst anspruchsvollen High-Tech Branchen.

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- **Team führen und weiterentwickeln:** Sie übernehmen die Führung unseres Vertriebsteams, fördern individuelle Stärken und entwickeln das Team gemeinsam weiter.
- **Vertrieb strategisch gestalten:** Sie entwickeln zukunftsorientierte Vertriebsstrategien und setzen diese erfolgreich in die Praxis um.
- **Kundenbeziehungen stärken und neue Märkte erschließen:** Sie bauen bestehende Partnerschaften aus und gewinnen neue Kunden in anspruchsvollen Branchen wie der Luft- und Raumfahrt, Halbleiterindustrie und dem Maschinenbau.
- **Technische Lösungen mitgestalten:** Sie beraten unsere Kunden auf Augenhöhe, erkennen individuelle Anforderungen und entwickeln gemeinsam mit ihnen maßgeschneiderte Lösungen in den Bereichen CNC-Präzisionstechnik, Metall-3D-Druck und Ultraschallbearbeitung.
- **Vertrieb aktiv vorantreiben:** Sie planen und führen Kundengespräche sowie Verhandlungen eigenständig und begleiten den gesamten Vertriebsprozess – von der Angebotsphase bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
- **Schnittstellen verbinden:** Sie sorgen für eine reibungslose Zusammenarbeit zwischen Kunden, internen Fachabteilungen und Produktion und schaffen damit die Basis für eine erfolgreiche Auftragsabwicklung in der Präzisionsfertigung und additiven Fertigung.
- **Unternehmerisch mitdenken:** Sie arbeiten eng mit der Geschäftsführung zusammen und bringen sich aktiv in strategische und operative Entscheidungen ein.
- **International unterwegs:** Sie betreuen Kunden im In- und Ausland und bringen die notwendige Reisebereitschaft mit.
- **Unser Unternehmen repräsentieren:** Sie knüpfen wertvolle Kontakte und vertreten unser Unternehmen auf Fachmessen, Kongressen und Branchenveranstaltungen.

Ihr Profil:

- **Technische Basis:** Sie bringen eine abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH oder TU) mit.
- **Erfahrung, die zählt:** Sie bringen bereits Führungs- und/oder Vertriebserfahrung in der CNC-Präzisionstechnik, im Metall-3D-Druck oder in der Ultraschallbearbeitung mit.
- **Wirtschaftliches Know-how:** Eine zusätzliche kaufmännische oder wirtschaftliche Ausbildung ist von Vorteil.

FUCHSHOFER
PRÄZISIONSTECHNIK

- **Technisches Verständnis:** Sie begeistern sich für anspruchsvolle Technologien und verstehen komplexe technische Zusammenhänge.
- **Eigenverantwortung:** Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und lösungsorientiert und behalten auch bei komplexen Aufgaben den Überblick.
- **Kommunikation auf Augenhöhe:** Sie überzeugen durch Kommunikationsstärke, ein sicheres Auftreten und einen professionellen Umgang mit Kunden und Mitarbeitenden.

Was wir bieten:

- Nachhaltiger Arbeitsplatz bei verantwortungsvollem Arbeitgeber
- Wachsendes und innovatives Unternehmen mit flachen Hierarchien und modernsten Produktionstechniken im Bereich CNC Bearbeitung und Additive Manufacturing
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem interessanten Marktumfeld

Sie können die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mitgestalten und einen wichtigen Beitrag zu unserem Erfolg leisten.

Für diese Position ist ein monatliches Brutto-Gehalt von EUR 4.500,00 vorgesehen.

Wir bieten jedoch eine marktkonforme Überzahlung in Abhängigkeit von Ihrer Qualifikation und Vorerfahrung, welche in einem persönlichen Gespräch vereinbart wird.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Foto und Lebenslauf!
✉ karriere@fuchshofer.at

Mit der Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erklären Sie sich ausdrücklich mit der zweckmäßigen Verarbeitung der von Ihnen übermittelten (personenbezogenen) Daten einverstanden.