

Sales Executive für Logistik-Software im Automotive (w/m/d)

GRAZ / AB 40.000 BRUTTO JAHRESGEHALT + BONUS / HOME OFFICE MÖGLICHKEIT

Du möchtest in einem dynamischen, zukunftsorientierten & technologiegetriebenen Start-up arbeiten?
Du bist motiviert gemeinsam mit uns die Logistik der Zukunft zu gestalten? Dann bist du bei uns genau
richtig!



Dich erwartet ein Arbeitsumfeld geprägt von Teamgeist und der Freiheit dich selbst zu entfalten. Wir legen großen Wert auf ein ansprechendes Arbeitsumfeld, geprägt durch flache Hierarchien, sowie Flexibilität in Bezug auf Zeit & Ort.

Wir betreuen mit unserer Optimierungslösung MasterScheduler zahlreiche Kunden aus vielen verschiedenen Ländern und haben das Ziel Marktführer zu werden. Das klingt für dich nach der richtigen Herausforderung? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

WAS ERWARTET DICH?

- Neukunden-Akquisition im DACH-Raum und Betreuung bis zum Abschluss
- Führen von Kunden-Meetings (Präsenz/Online) und Pflege im CRM
- Netzwerken & Unternehmensrepräsentation auf Messen & Kongressen
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Vertriebsunterlagen
- Weiterentwicklung & Umsetzung der vorhandenen Vertriebsstrategie

WAS BRINGST DU MIT?

- Mind. 3 Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb
- Verständnis für komplexe Logistik-Prozesse der Automotive Zu- und Auslieferung
- Empathie, Überzeugungskraft & Lösungsorientierung
- Teamfähigkeit & eine strukturierte Arbeitsweise
- Eigenverantwortung & Selbstständigkeit im operativen Tagesgeschäft
- Reisebereitschaft
- Gute mündliche & schriftliche Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch & Englisch

WORAUF KANNST DU DICH FREUEN?

- Leistungsbezogene Entlohnung
- Ein ehrgeiziges, junges Team, indem du dich entfalten kannst
- Herausfordernde Aufgaben mit Verantwortung & Selbstständigkeit in einem expandierenden, international tätigen High-Tech-Startup
- Eine innovative Unternehmenskultur, wo der Mensch im Mittelpunkt steht
- Ein wertorientiertes Arbeitsumfeld, das kollegiale Zusammenarbeit fördert
- Intensive individuelle Förderung sowie berufliche & persönliche Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice sind möglich
- Ein schönes Büro im Stadtzentrum mit kostenlosen Getränken & Snacks

Hinterlasse uns bitte deinen CV & ein Motivationsschreiben oder alternativ ein 1-Minuten-Video, wo du uns deine Stärken, Erfahrungen & den Reason Why ausdrückst. Wir freuen uns auf dich!

Stefan Kreamsner

jobs@s2-data.at